

| PASS'CREA

LIVRET D'ACCUEIL FORMATION

*"1 semaine pour transformer votre
idée en entreprise"*



Une formation à la création d'entreprise qui vous donnera toutes **les clés pour lancer facilement votre activité.**

Vous souhaitez **créer ou reprendre une entreprise** ?
Vous avez besoin de vous perfectionner et de mieux appréhender le monde de l'entrepreneuriat ?

Le **PASS'CREA** a été conçu pour vous !

SOMMAIRE

01

Présentation SODESI 01

02

Présentation Formation 02

03

Plans d'accès 06

04

Contact & Partenaires 07

NOTRE ACTIVITÉ :

La **SODESI** (Société pour le Développement de l'Emploi dans les Services et l'Industrie) est une filiale d'Air France spécialisée dans **l'accompagnement des salariés en matière d'emploi, de mobilité et de reconversion professionnelle**. Depuis sa création il y a plus de 25 ans, elle a aidé plus de 5 000 collaborateurs du Groupe Air France ainsi que des professionnels externes.

Notre activité se divise en 3 pôles :

- Pôle Création d'Entreprise : proposant des formations et accompagnements personnalisés à l'entrepreneuriat, au repreneuriat et au développement stratégique.
- Pôle Bilans et Accompagnements : proposant entre autres des formations de Bilans de compétences et coaching personnalisés.
- Pôle Développement des Territoires : réalisant des actions de revitalisation en collaboration avec des acteurs publics.

NOTRE ÉQUIPE :

L'équipe SODESI se compose notamment de 2 experts en création d'entreprise ; formés à nos méthodes, et partageant notre éthique et nos valeurs. Ils sauront vous accompagner avec bienveillance, et professionnalisme au cours de la formation PASS'CREA.



Inès BOUTZAKARINE

Consultante

ines.boutzakarine@sodesi.fr



Mano MADI

Responsable Pédagogique

mano.madi@sodesi.fr



Tiffany SANIEL

Alternante

tiffany.saniel@sodesi.fr



Karine AULIN

Référente administrative

karine.aulin@sodesi.fr

À L'ISSUE DE LA FORMATION...

La formation « PASS'CREA » permet d'aborder toutes les étapes de la création d'entreprise et de bénéficier d'un tutorat individualisé sur une demi-journée afin de repartir avec son prévisionnel financier. À l'issue de la formation, vous devez être capables de :

- Identifier les secteurs porteurs.
- Comprendre les statuts juridiques et le choix de la forme juridique
- Savoir ce qu'est un Business plan, un Business model, une Étude de marché et pouvoir les réaliser.
- Connaître différentes sources de financement et aides à la création d'entreprise.
- Comprendre les méthodes de comptabilité abordées (tableaux de bord et budgétisation, réglementation, prévisionnel et modélisation financière, etc.).
- Appréhender les différentes méthodes commerciales et marketing abordées.

PRÉREQUIS :

Cette formation s'adresse aux porteurs de projet répondant à ces critères :

- Savoir lire, écrire et utiliser un ordinateur avant l'entrée en formation.
- Avoir un projet de création / reprise ou de développement d'entreprise.
- Sans projet, nous devons comprendre vos motivations.

NOTRE ECOSYSTÈME

Un consultant SODESI mis à disposition durant toute la semaine de formation. Des consultants experts dans leurs domaines et ayant une expérience de chef d'entreprise, de responsable de pépinière, de gestionnaire de fonds d'amorçage...



INTÉGREZ UN RÉSEAU

Intégration à la **communauté PASS'CREA** avec la création d'un groupe WhatsApp, pour partager les expériences communes.

PRÉSENTATION FORMATION

AU PROGRAMME :

	LUNDI	MARDI	MERCREDI	JEUDI	VENDREDI
9h00	Quizz Initial				Le rôle de la banque
	Le Business Plan	Le Marketing Digital + IA	L'écosystème entrepreneurial / Etude de marché	La réalisation d'un prévisionnel financier :	Assurance et prévoyance d'un entrepreneur
12h00					
13h30	Mindset : du salariat à l'entrepreneuriat	Business Development + IA	Les statuts juridiques	Compte de résultat, Bilan et Plan de trésorerie	L'elevator pitch
	Comprendre les nouvelles attentes du marché (RSE)				Quizz final et évaluation
17h30					

CALENDRIER DES SESSIONS 2025 :

MARS-AVRIL

31 au 04

SEPTEMBRE

22 au 26

NOVEMBRE

24 au 28

LE FORMAT :

- En visio-conférence sur TEAMS (ou hybride selon la demande), en direct avec d'autres participants et nos intervenants.
- **Les replays et supports de la formation** sont disponibles en ligne 24/7.

CONTACTEZ-NOUS



contact@sodesi.fr



www.pass-crea.fr



06.30.24.44.85



45 rue de Paris, 95747 Roissy Charles de Gaulle

PRÉSENTATION FORMATION

DÉFINITION DES MODULES :

BUSINESS PLAN, ÉTUDE DE MARCHÉ

Accompagnement dans la réalisation de Business Plan et Étude de marché

MARKETING DIGITAL

Savoir mettre en place une stratégie de communication spécifique à votre cible

ECOSYSTÈME ENTREPRENEURIAL

Connaître les acteurs de l'écosystème entrepreneurial français en termes de conseil, financement et formation

PRÉVISIONS FINANCIÈRES

Découvrir les notions comptables et le prévisionnel financier dans le but de se projeter financièrement dans son activité

ASSURANCE ET PRÉVOYANCE

Comprendre l'intérêt d'assurer son activité et de mettre en place une prévoyance et une mutuelle pour son entreprise

MINDSET ET RSE

Adopter un esprit entrepreneurial, réussir sa transition entre le salariat et l'entrepreneuriat puis comprendre l'impact RSE sur votre business

BUSINESS DEVELOPMENT

Savoir se positionner sur son marché et mettre en place une stratégie commerciale pérenne

LES STATUTS JURIDIQUES

Découvrir les notions juridiques et définir le statut juridique de sa future entreprise

LE FINANCEMENT DU PROJET

Découvrir les solutions de financement d'un projet de création d'entreprise et comprendre le rôle d'une banque

ELEVATOR PITCH

Savoir mettre en avant son projet dans un temps imparti en apprenant la méthode du pitch

CONTACTEZ-NOUS



contact@sodesi.fr



www.pass-crea.fr



06.30.24.44.85



45 rue de Paris, 95747 Roissy Charles de Gaulle

PRÉSENTATION FORMATION

TEMPORALITÉ / MODALITÉS D'ACCÈS

- Formation de 5 jours consécutifs, soit 35 heures de formation, du lundi au vendredi.
- Inscription au plus tard une semaine avant le début de la formation.
- Inscription via <https://www.pass-crea.fr/inscription>
- Entretien préalable : un consultant en création d'entreprise vous informe sur le contenu de la formation et identifie vos attentes et vos motivations vis-à-vis de la formation.
- Nombre de participants par session de formation : 6 minimum, 12 maximum
- Formation accessible aux personnes en situation de handicap



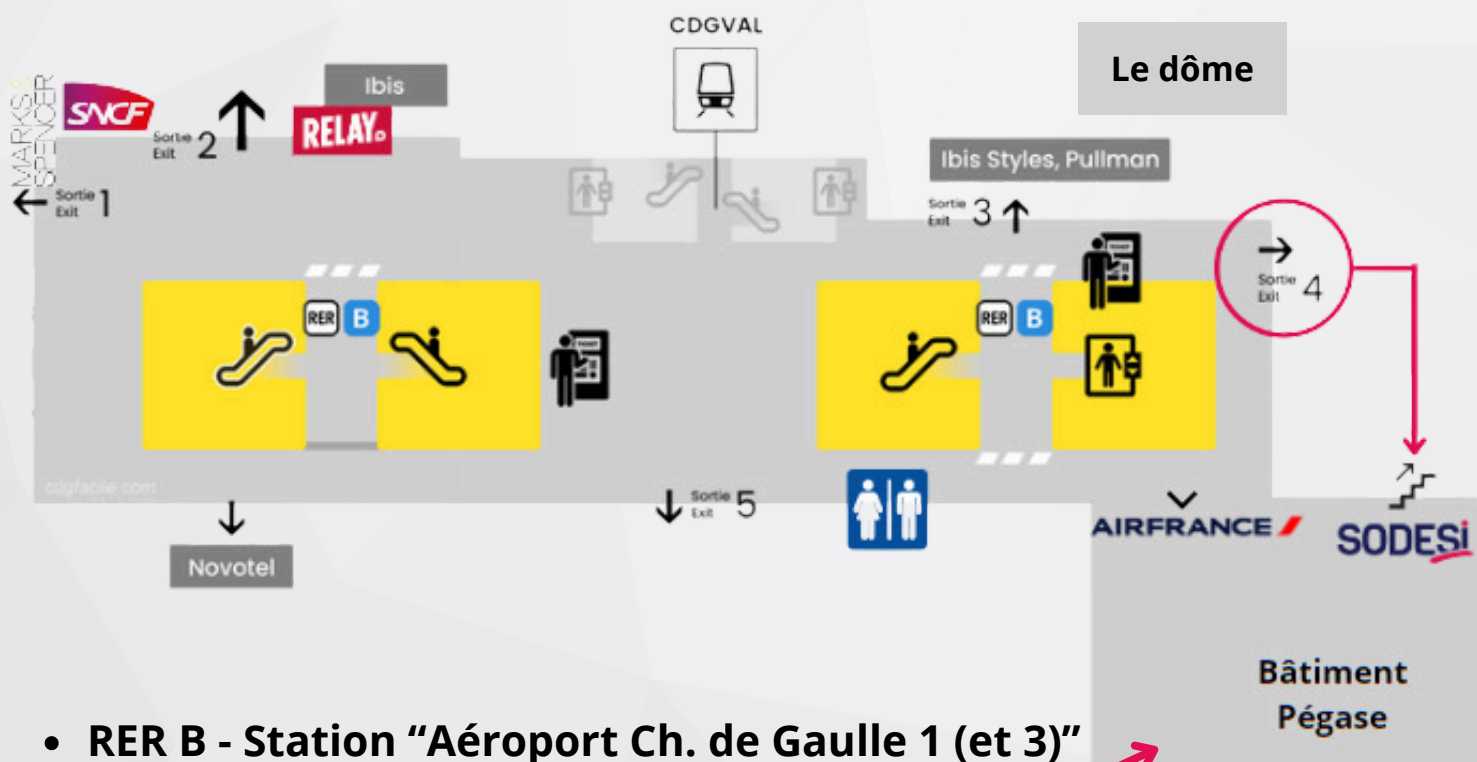
MOYENS / MÉTHODES PÉDAGOGIQUES & MODALITÉS D'ÉVALUATION :

- Plusieurs intervenants internes / externes dont des partenaires extérieurs (banque, cabinet d'avocat, expert en réseaux sociaux, conseil en propriété industrielle).
- Pour les sessions en présentiel, une clé UBS sera mise à votre disposition afin de faciliter l'aspect pédagogique de la formation.
- Des exercices et des cas pratiques seront également réalisés (dont le « Pitch Elevator » en fin de semaine)
- Réalisation sur ordinateur : simulation d'inscription sur les réseaux sociaux, navigation sur les sites évoqués lors des modules, prévisionnel financier avec les consultants et les experts comptables.
- Tous les supports de formation vous seront envoyés par mail en fin de formation.
- En début et en fin de session, un test pratique est réalisé afin d'évaluer votre niveau d'acquisition des connaissances.

FINANCEMENT :

- Plan de formation de l'entreprise : sur devis, s'adresser à votre employeur
- Financement personnel : 750€ HT, soit 900€ TTC

VIA LA GARE RER :



- RER B - Station "Aéroport Ch. de Gaulle 1 (et 3)"
- Prendre la sortie 4 (voir plan ci-dessus)
- Tourner à droite directement
- Prendre les marches (en photo ci-dessous)
- Sonner à l'entrée du bâtiment et attendre



LES RÉFÉRENTS PASS'CREA :

Référente Administrative	Karine AULIN	karine.aulin@sodesi.fr
Référent Pédagogique	Mano MADI	mano.madi@sodesi.fr
Référente Handicap	Marie-Anne MIDY	marie-anne.midy@sodesi.fr

NOS PARTENAIRES :**ILS NOUS FONT CONFIANCE :**